



www.csgev.com

Champagne informations

Juillet 2019 **N°170**

• **Actualités en bref**

p. 2

• **Les vendanges**

p. 6

• **Les écorces**

p. 12

• **La technique**

p. 13

• **La personnalisation**

p. 16

• **La Pastorale**

p. 18



Le mot du Président

Madame, Monsieur, Chers Adhérents, Chers Clients,

Au moment où vous lirez cet édit, la vigne sera en pleine période végétative, la fleur sera terminée et déjà les premières extrapolations sur les quantités de récolte et les dates de vendanges seront parmi les sujets qui animeront nombre de conversations.

Nous avons encore à l'esprit 2018 et ses paramètres exubérants alors pourquoi ne pas faire une « rebelote » cette année ? c'est quand même plus facile de gérer le confort que la pénurie !!!

Malgré cela, il faut prendre en compte les perpétuelles évolutions sociétales, politiques, philosophiques et économiques qui, quelques fois, nous poussent un peu dans les reins. Je ne vois pas cela comme des contraintes mais plutôt comme des opportunités, de nouveaux challenges à remporter, de l'adaptation ; c'est la vie et celui qui veut être encore là demain doit rester « vivant » aujourd'hui.

Pour cela, la CSGV et ses filiales vous accompagnent dans tous les différents domaines de l'activité champenoise grâce à son professionnalisme, sa réactivité, son écoute et sa créativité.

Venez rencontrer vos interlocuteurs dans nos magasins, nos commerciaux, notre service technique et environnement, certifications, prestations (filtration, tirage, dégorgeage, transvasage), personnalisation (étiquettes, cartons, caisse, étuis...), nos œnologues experts, nos commerciaux bouteilles vides, flacons spéciaux et personnalisables, préparation de terrains et amendements de masse, décorations, plantes et vêtements dans nos magasins La Pastorale, nos techniciens matériels et équipements cave et l'ensemble des personnels professionnels compétents qui sont à votre service pour répondre au mieux à vos attentes.

Je vous remercie de votre fidélité et vous souhaite un bel été à tous !

Très cordialement,

Luc DEROUILLAT,
Président de la CSGV.

Portraits d'administrateurs...

Aurélie Boutillier, secteur de Villers-sous-Châtillon

Aurélie Boutillier représente tout à fait la nouvelle femme en Champagne. Maman solo d'une adolescente de 16 ans, Aurélie gère d'une main de maître la belle affaire transmise par ses parents. Après des études de comptabilité et le passage indispensable à tout viticulteur au lycée viticole d'Avize, Aurélie gère désormais l'exploitation familiale qu'elle a travaillé 30 ans en amont avec ses parents.

Le travail de la vigne, le travail en cave, l'habillage, le commercial... elle gère tout. Elle n'a que deux salariés pour l'aider, mais préfère travailler de la sorte. « Comme ça, je suis informée de tout et c'est important pour moi ». Bien entendu, elle ne peut vinifier seule toute la surface, donc elle vend au kilo, du vin clair et sur lattes. Elle adore son lieu de vie et de travail... on la comprend... quel panorama sur la Vallée de la Marne depuis la maison familiale !!!

Et il y a autre chose qu'Aurélie apprécie beaucoup, sa fonction d'administrateur à la CSGV. « Ma maman Jocelyne a été l'une des premières femmes à siéger au sein de la coopérative. Je lui ai succédé et c'est un vrai plaisir. Je ne devrais peut-être pas dire cela, mais c'est comme ma seconde famille. Ce n'est jamais une contrainte de participer aux réunions ; j'y siége depuis 4 ans. J'aime cet esprit de confiance mutuelle. Une nouvelle génération se place et c'est très intéressant. C'est de l'investissement en temps certes, mais c'est très enrichissant. Je suis également à la Commission Communication et j'apprends beaucoup.

De plus, avec toute la pression qu'on nous met au niveau environnemental, heureusement que leurs techniciens sont là pour nous aider, car ce n'est vraiment pas évident de s'y retrouver dans toutes ces nouvelles normes, les nouveaux produits...

Je ne suis pas convertie en « bio » mais franchement avec toutes les contraintes qu'on nous impose, j'estime être déjà en biocontrôle et je ne traite que si nécessaire. Pour moi, la CSGV est avant-gardiste et nous aide à évoluer dans le bon sens ».

Quand on lui parle d'avenir, Aurélie admet comme beaucoup de ses collègues que ses ventes ont quelque peu diminué. « Moi je ne fais pas d'export mais je regrette les contraintes qu'on nous impose type la loi Evin. On nous interdit de faire de la publicité de nos produits, alors pourquoi dans le reste de l'Europe, ils ont droit à toute la pub qu'ils souhaitent ? Il faudrait qu'en France on soit plus éducatif plutôt que d'être uniquement dans le restrictif ».

Elle tient toutefois à rester positive et est très heureuse de faire un travail qu'elle aime. « Les journées ne sont jamais les mêmes, pas de place pour l'ennui ! »

Et quand il lui en prend l'envie, Aurélie s'envole pour un pays où elle découvrira de nouveaux paysages, une nouvelle culture. Elle prône également une vie saine tout en étant épicurienne et sportive. Jogging, danse, marche... Elle aime le sport pour le bien-être qu'il lui apporte.

Patricia BALLIGAND.



Portraits d'administrateurs...

Maxime Blin, secteur de Trigny

Maxime Blin, 35 ans, représente la 4^{ème} génération familiale de viticulteurs sur le village de Trigny. Son grand-père a créé la coopérative du village après guerre et c'est son père Gilles qui a créé le centre de pressurage familial en 1988. Leur exploitation d'une surface de 13,5 hectares se situe exclusivement sur Trigny.

Comme beaucoup de ses collègues, Maxime a étudié au lycée viticole d'Avize, puis est parti 6 mois en Australie. « Je n'en ai pas appris tellement plus là-bas, mais je suis rentré bilingue et comme je fais des salons spécialisés dans l'export, la pratique de l'anglais me sert beaucoup ».

C'est en 2006 que Maxime a repris les rênes de l'exploitation familiale. Même s'il dirige seul l'affaire, son père n'est jamais loin et continue à le conseiller. Un de ses bons conseils était d'ailleurs que Maxime entre à la CSGV. « Et c'était un très bon conseil, car j'y suis administrateur depuis presque 4 ans et j'y ai trouvé une ouverture d'esprit fantastique. Je trouve très intéressant de participer à la gestion d'une structure large. On s'entend tous très bien et partageons nos idées sur nombre de sujets.

La CSGV est très présente sur le virage actuel de la viticulture, avec une implication moindre sur l'environnement. Je suis moi-même en conversion « bio ». J'ai décidé d'y aller car notre clientèle pose beaucoup de questions. La coopérative répond

à toutes mes demandes et me donne de précieux conseils. Je suis dans ma deuxième année de conversion. On verra la suite et la traduction dans l'acte d'achat. En tout cas, je ne m'en serais pas sorti sans l'aide de la CSGV. Ils répondent toujours présents et leurs solutions correspondent toujours à mes attentes».

A l'instar de toute la Champagne, Maxime a remarqué une baisse des ventes à la clientèle française depuis 2012. « Nos clients nous sont toujours fidèles, mais ils achètent moins et il est vrai que les jeunes consomment autrement (Rosé, Spritz, Mojito...). Rechercher de nouveaux clients est un vrai challenge que je me donne pour les années à venir.

Avec mon épouse, Claire, nous cherchons à développer l'export, notamment sur le Bénélux, l'Italie, le Japon et les USA. L'export représente actuellement près de 30% de nos ventes et nous espérons que notre labellisation en « bio » attirera de nouveaux consommateurs».

Lors de ses moments de repos, Maxime s'occupe activement de ses trois filles, des jumelles de 5 ans et une jolie poupée née en février dernier. « Nos filles sont à un âge très demandeur en temps. Alors les loisirs individuels, ce sera pour plus tard. De temps en temps, je m'offre un jogging dans le vignoble. Sinon nous jardinons et faisons du vélo en famille. Pour le moment, notre vie est bien remplie comme ça ».

Patricia BALLIGAND.



Assemblée Générale 2019

« **Défis, décisions, destin...** », tel fut le thème abordé par **Monsieur François EL BAHRI**, ancien membre du RAID et du GIPN.

Cette intervention est venue clore notre Assemblée Générale au cours de laquelle vous avez pu entendre les différents rapports qui ont relaté l'activité de la Coopérative et de ses filiales au cours de l'exercice 2018.

Cette matinée s'est clôturée par un déjeuner à la Salle Panoramique du Champagne Nicolas Feuillatte à Chouilly, servi par Monsieur Dominique Giraudeau et ses équipes de l'Auberge du Grand Cerf à Montchenot.

Nous en profitons pour remercier également les équipes de la CSGV qui ont tout mis en œuvre afin que chaque convive puisse apprécier au mieux sa journée.

Vous trouverez, ci-après, un large extrait du rapport moral du Conseil d'Administration qui a été présenté lors des quatre assemblées de section et lors de notre Assemblée Générale. Vous retrouverez les résolutions adoptées lors de l'Assemblée Générale Ordinaire sur le site internet www.csgv.com



RAPPORT MORAL DU CONSEIL D'ADMINISTRATION

5 milliards d'euros, c'est le chiffre d'affaires record de la vente de champagne en 2018, toutes catégories confondues. La Champagne n'a jamais connu ça avant, c'est formidable !

Pour arriver à ce résultat, la Champagne a vendu "un petit" 300 millions de bouteilles ; premier bémol ! Un coup d'œil dans le rétroviseur nous permet de voir qu'il y a 10 ans c'était 327 millions de bouteilles qui étaient vendues. Certes, le prix moyen augmente mais notre représentativité dans le monde de la bulle s'efface un peu plus chaque année. Est-ce qu'on pensera encore à nous quand on ne représentera plus que 2% des effervescents ?

Certes, il vaut mieux vendre moins mais valoriser plus ; d'accord, mais à qui ? J'imagine bien le potentiel commercial à développer avec les USA, la Chine, l'Australie, le Japon, l'Inde, l'Afrique et tous ces autres pays qui sont à démarcher commercialement parlant, mais à qui ces marchés sont-ils ouverts ? Qui a les moyens de s'implanter pratiquement, de passer du temps, d'investir de l'argent, de la présence, de la représentativité pour développer son commerce ?

Le marché traditionnel qu'est la France pour les vigneron, s'érode chaque année un peu plus, faute à une économie morose, à un moral morose entretenu par un climat éclecétique, un esprit vindicatif qui veut des réformes sans rien changer pour lui-même, les lobbys antialcooliques qui confondent savoir vivre et dépendance, des esprits qui veulent se mettre au vert en passant par le jaune et qui nous font voir rouge voire noir !

Le marché européen, qui est source de développement pour le vignoble, se transforme aussi ; l'Angleterre en premier avec cette volonté d'indépendance aveugle de vouloir quitter l'U.E., casser ce qui a été construit sur les ruines de l'Europe brisée par les conflits. Où est la mémoire ? D'ailleurs, il est intéressant de constater que certains leaders du BREXIT ont disparu dans la nature.

« Mourir pour une cause, d'accord, mais de mort lente disait le poète ! ».

Je ne vous parle pas d'un certain populisme qui monte d'un côté, de l'autre, cela n'engage pas beaucoup à investir pour l'avenir mais plutôt à se recroqueviller dans sa coquille, alors que c'est tout le contraire qu'il faut faire.

J'ai envie de vous parler « agribashing », ce mouvement d'opinion manipulé par des individus d'origines diverses, des philosophes du bien-penser, des poètes de la communication, des nouveaux sorciers sortis de pépinières arides qui ont stressés leurs neurones au point de n'avoir plus assez de fluide vecteur d'énergie de la réflexion, de la compréhension, des cultivateurs de l'ignorance du

travail des autres qui, d'ailleurs, n'ont jamais fait pousser quelque chose mais qui, par contre, savent cultiver la peur et transmettre aux autres des points de vue erronés et souvent faux ! Attention, il nous faut, nous qui cultivons, produisons, savoir les écouter, savoir aussi écouter ces jeunes qui défilent pour la planète, jeunes qui sont les électeurs de demain, pour leur apporter des réponses à leurs questionnements, leur expliquer pourquoi, comment nous avons produits hier, nous produisons aujourd'hui et produirons demain afin de les rassurer, les convaincre et filer le lien qui tissera les mailles du tissu sociétal de demain entre producteurs et consommateurs. Où est l'esprit créatif des français ? Cet esprit de fronde face à l'adversité...

Non pas de tout casser mais d'imaginer, de réfléchir à demain, d'ouvrir les portes de nouveaux espaces ; l'union fait la force. Travaillons ensemble, unissons nos forces afin d'être représentatifs, actifs ; entrer en actions, se battre, battre, conquérir et gagner, gagner de la notoriété, gagner des marchés, gagner sa place dans la société économique, gagner de la représentativité, gagner de l'écoute, gagner du respect, gagner, gagner, gagner !!!

Je souhaite une collaboration sereine et intelligente pour l'avenir de tous et je voudrais tellement que le monde agricole se donne les moyens de communiquer afin d'être acteurs actifs et non « subissés » passifs des évolutions et décisions prises en hauts lieux.

Les résultats comptables de la CSGV et de ses filiales vous ont été présentés et certifiés par Cédric PREZ et les commissaires aux comptes. Je suis heureux de ce regain de vigueur ; Décidément, 2018 a été une belle année. Je félicite tous les membres du personnel, le Comité de Direction et son Directeur Général qui travaillent en étroite collaboration suite aux décisions du Conseil d'Administration que je remercie pour la confiance qu'ils me témoignent.

CSGV : 55.569.000 €

2018 nous a mis du baume au cœur et, comme le vignoble champenois qui a rentré un très joli millésime, la CSGV a vécu cette année hâtive sur les chapeaux de roues et a su accompagner les maisons à chaque étape de la vie de la vigne et du champagne avec brio, sans perdre haleine !

Pour cela, la CSGV a investi : informatique : 157.000 €, transvasage : 1.099.000 €, terrains : 398.000 € - à Sézanne où la réflexion est portée sur un tout nouveau magasin de nouvelle génération, moderne, grand, clair et qui devra être l'image du nouveau concept de la société. Je vous laisse →

Assemblée Générale 2019

patienter encore un peu pour le découvrir. - à Port-à-Binson avec l'achat d'une enclave dans le magasin permettant de modifier la circulation et donc d'améliorer les services auprès des adhérents et clients - à Faverolles-et-Coëmy avec l'acquisition d'un grand terrain qui devrait nous donner la possibilité de s'ouvrir sur cette belle région qui est mal desservie aujourd'hui, suite au prochain épisode. - Les bureaux de Champagne Emballage ont été refaits complètement ce qui amène plus de confort au personnel, un meilleur accueil pour les clients et donc d'excellentes perspectives commerciales pour l'avenir. - le magasin de Dormans a aussi vécu de très jolies transformations pour 364.000€ - des travaux divers pour 173.000€ - des matériels divers pour 185.000€ - Des achats de camions, chariots élévateurs et véhicules légers pour 299.000€ - Soit un total de 2.750.000€ pour 2018, encore une belle année d'investissement !

La Pastorale : 5.256.000 €

Ça y est, maintenant tous les magasins sont en action après la mise en place de la nouvelle organisation GVSE. Je souhaite féliciter la performance de tout le personnel pour avoir répondu présent. Grâce à sa réactivité, nous avons gagné du temps et apporté encore plus de services à nos clients. Encore une fois, voilà la preuve que le travail d'équipe paie. Je félicite aussi le maître d'œuvre qui n'a pas manqué de mettre toute son énergie et sa motivation pour faire aboutir ce projet, notre Directeur Opérationnel, Stéphane TRUMTEL, ainsi qu'au gérant, voisin attentif et vigilant, Frédéric BLOSSEVILLE !!!

O2C : 1.272.000 €

2018 restera une année charnière dans la vie d'O2C, avec l'arrivée de deux œnologues séniors et en parfaite harmonie avec notre équipe de jeunes et fidèles œnologues, O2C a explosé les compteurs, si j'ose dire. C'est avec beaucoup de fierté que je vois s'épanouir nos laboratoires, désormais tous deux certifiés COFRAC. Ces laboratoires ont fait la preuve de leurs grandes valeurs et sont écoutés et respectés dans le monde champenois. Je les félicite, ainsi que son gérant, Damien COUTELAS pour sa motivation et son soutien à toutes les équipes ainsi que Sébastien BOEVER, qui a en charge la responsabilité des laboratoires. Merci à tous.

Novale : 1.340.000 €

Ce qui est intéressant et motivant avec Novale, c'est d'abord la complicité et la confiance qu'il y a entre les deux sociétés-mères : OVINALP, avec la famille Giovale et la CSGV. Voilà un exemple de création, d'innovation, de réflexions qui se retrouvent dans le résultat ; je suis ravi de ce partenariat, je félicite les équipes et je souhaite vivement que les portes d'un avenir encore plus prometteur soient grandes ouvertes sur les solutions à apporter demain ou avant à une viticulture et une agriculture moderne.

Champagne Emballage : 24.733.000 €

Voilà un nouvel exemple de belle collaboration entre 2 entités représentatives, O.I. (*Owens Illinois*) et la CSGV. Créée il y a 22 ans, cette filiale vient de démontrer sa réactivité face aux aléas industriels. Je félicite les équipes qui ont pris en charge les dossiers, qui ont travaillé sur les solutions à apporter, qui ont effectuées le transvasage, les forces de ventes qui ont su être réactives et aborder le sujet avec un maximum de sérénité. Le coup de force a été aussi de ne pas perdre de clients, je sais que le sérieux et l'image de notre Société Champagne Emballage ont pesé lourd dans la balance. Je souligne l'engagement d'O-I dans le monde champenois avec un investissement de 50 millions d'euros, un nouveau four et 30 nouvelles embauches sur le site de Reims, j'en suis heureux pour nos clients que je remercie pour leur fidélité, leur confiance, pour O.I., pour la CSGV, pour l'avenir !

CSGV Transports : 1.207.000 €

Notre jeune société, mise en place pour être en conformité fiscale avec les flux entre les filiales, est aussi ouverte aux transports ponctuels. Je félicite le personnel qui s'est adapté très rapidement et efficacement aux nouvelles réglementations et obligations ainsi que Jean-Louis SAUCET, le responsable qui a réussi avec succès le passage des examens de certifications. Merci à tous.

Avec notre partenaire, Vetri Speciali, c'est le domaine de la personnalisation des flacons, du sur-mesure, que nous proposons aux maisons de Champagne. Je suis heureux que cette complicité humaine se tra-

duise par des développements de produits originaux qui sont les premiers vecteurs de l'image des champagnes à travers le monde. Profitons des agréables moments quand ils sont là car dans un avenir proche, les choses peuvent changer rapidement. En effet, la loi EGALIM qui est en gestation, peut être mise en application du jour au lendemain. Il est intéressant d'imaginer ce qu'il peut arriver en sachant que même le gouvernement ne sait pas par quel bout prendre la chose. Avoir des idées, c'est bien, encore faut-il qu'elles soient applicables sur le terrain. Interdire les "3R" (rabais, remises, ristournes), ça paraît être une bonne idée mais cela va contre les lois du commerce. Est-ce la volonté de créer un état autoritaire sous couvert d'une réflexion égalitaire et écologiste ?

Séparation du conseil et de la vente, encore une fois, votre coopérative avec son pôle environnement, conseille et préconise les bonnes pratiques depuis déjà de nombreuses années et force est de constater que les ventes de produits de protection des plantes ont baissé de 50%, preuve en est de l'efficacité du système et que la prise de conscience sur le terrain a été engagée depuis de nombreuses années à la CSGV.

Un nouveau point de développement, plutôt une complémentarité de compétences, s'est mis en place début mars avec l'embauche d'Anaïs GREVIN et Pauline CARON, anciennement dans la société Be in Pack, qui apportent leurs expertises et expériences à Savine BARBOSA et Flore FRANÇOIS dans les domaines de la personnalisation, des cartons, des étuis et tout l'univers de la création pour valoriser au mieux vos productions effervescentes ou non. Rapprochez-vous d'elles et entrez dans un autre monde de la communication... Je souhaite bonne route à cette nouvelle équipe et beaucoup de succès.

Nos programmes informatiques ont vieilli et ne nous permettent pas de nous adapter aux nouvelles technologies de gestions commerciales, c'est une "révolution" que nous sommes en train de mettre en place pour une entrée dans un monde digital de communication, de gestion des stocks, suivi de commandes et réactivité. Il y a un travail énorme mais nos équipes sont motivées, performantes et seront présentes au rendez-vous. J'ai pleinement confiance en elles, je leur souhaite bon courage !

S'il est un partenariat exemplaire aussi, c'est celui que nous avons avec notre groupement d'achat AREA. Source de réflexion quant aux différentes problématiques d'approvisionnement, de distribution et d'organisation des marchés, AREA est l'outil efficace pour trouver des solutions, éviter les ruptures de stocks et répondre au mieux aux demandes des adhérents du groupe afin de satisfaire au mieux les attentes de nos coopérateurs et clients sur le terrain. C'est aussi un lieu de réflexion où je pense nous devons travailler encore plus fort sur la représentativité, le poids que le monde agricole doit avoir face à l'agribashing qui se met en place de plus en plus rapidement dans le monde actuel. Je compte vivement sur la construction d'un leadership organisé, puissant, efficace et honnête pour faire entendre les voix des producteurs de ce beau pays qu'est la France afin d'expliquer et de convaincre les consommateurs des bonnes pratiques agricoles d'aujourd'hui et de demain.

Vous le voyez votre coopérative n'a pas les deux pieds dans le même sabot, je sais que je peux compter sur le soutien de Conseil d'Administration, du Comité de Direction et de son Directeur Général, Nicolas de la BROSSE. J'en suis heureux et c'est avec beaucoup de plaisir que nous nous engageons tous pour la CSGV et ses filiales, pour un avenir serein, avec ou sans la génération « Z » dite des Zappeurs.

La vie de la coopérative est ainsi faite, des carrières plus ou moins longues se font au sein de la coopérative, l'essentiel est que chacun apporte sa pierre à l'édifice pour le bien de la coopérative mais aussi pour son propre équilibre. Parmi nos collaborateurs, il en est un fidèle depuis 21 ans, notre Directeur des Achats, Thierry VIGOURT, qui a su mettre sa patte, son charisme, son expérience, sa lucidité et ses choix aux services de la CSGV.

Thierry ayant fait valoir ses droits au départ à la retraite, je voudrais ici le remercier et le féliciter pour sa fidélité, sa loyauté, son honnêteté et son efficacité.



Préparez vos vendanges !

Les produits d'hygiène oenologiques 2019-2020



Nous vous proposons une offre complète de détartrage et désinfection pour votre campagne vendanges.

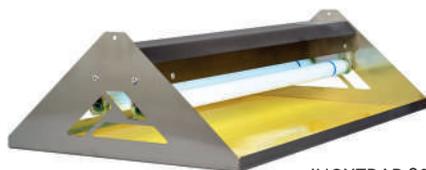
Code CSGV	Gamme	Condt	Dose	Application	Composition	Action
310111	ACIFOAM	20 litres	3 à 5%	Canon à mousse	Acide phospho.	Désincrustation calcaires surface extérieures
310101	ENDURO PLUS	20 litres	2 à 6%	Canon à mousse	Alcalin chlore	Détergent pressoir
310652	DIVOS ADD 3	20 litres	5 à 10%	Canon à mousse	Savon moussant	Générateur de mousse
310105	DIVOS 123	20 litres	1 à 2%	Circuit fermé	Alcalin	Détergent nettoyage décolmatage filtre SANS CHLORE
310106	DIVOS 35	20 litres	1 à 2%	Circuit fermé	Acide organique	Détartrant nettoyage décolmatage filtre SANS CHLORE
310207	FLAWSAN	20 litres	5 à 25%	Pulvérisation	Alcalin chlore	Détergent sol, tuyau, etc...
310282	DIVOSAN TC 86	20 litres	5 à 25%	Pulvérisation	Alcalin chlore	Dérougissage, pressoir sol, tuyau, etc...
310352	DEOGEN	20 litres	5 à 25%	Pulvérisation	Alcalin chlore	Dérougissage, pressoir sol, tuyau, etc...
310262	HD PLUS FOAM	20 litres	5%	Pulvérisation	Détergent alcalin	Dérougissage, pressoir sol, tuyau, etc... SANS CHLORE
310323	BOOSTER	20 litres	5%	Pulvérisation	Peroxyde	Activateur de HD PLUS FOAM BOOSTER + HD+FOAM SANS CHLORE
310658	DIVOFLOW 50	20 litres	5 à 10%	Circuit fermé	Alcalin	Détartrant vinaire intérieur cuve inox SANS CHLORE
310313	BRELTAK	25 kg	5 à 10%	Circuit fermé	Alcalin	Détartrant vinaire intérieur cuve inox SANS CHLORE
310301	SOFTSAFE	20 litres	5 à 10%	Circuit fermé	Carboanate cal.	Détartrant vinaire intérieur cuve mail + futaille
310109	DIVOSAN Multiply	20 litres	3%	Circuit fermé	Acide péracétique	Désinfection circuits SANS CHLORE
310617	TEEPOL	20 litres	1%	Pulvérisation	T.actif anionique	Détergent multi-surfaces
310400	ELIFILM 5	5 litres	1 à 2%	Pulvérisation	Soude - potasse	Nettoyant multi-usages SANS SOLVANT

Contre l'invasion des insectes...



Contre l'invasion des insectes, les désinsectiseurs électriques représentent la solution la plus performante. En effet, leur efficacité repose sur le fort pouvoir d'attraction exercé par les lampes fluorescentes UVA (spectre de 400 nm à 350 nm) sur les insectes. Néanmoins, les désinsectiseurs présentent différentes caractéristiques à prendre en compte en fonction de l'environnement d'installation pour une action optimale.

Norme HACCP, il est préconisé de « permettre la mise en œuvre de bonnes pratiques d'hygiène, notamment en prévenant les sources de contamination extérieures, tels les animaux domestiques, les plantes, les insectes, les rongeurs et autres animaux nuisibles ».



INOXTRAP 80



AGR 40 GLU
Existe aussi en AGR 80 GLU



VORTEX GLU MURAL





Location de matériels pour vos vendanges...



Plusieurs forfaits possibles

Pour les pompes, nettoyeurs HD Kärcher et Kranzle : Location 1 journée, 3 jours, 1 semaine ou 2 semaines.

Pour les compresseurs : location 15 jours.

Pour les pèse-palettes : location 1 ou 2 semaines.

Offres limitées selon les stocks disponibles.

Préparation de vos cuveries...

Montage
GRATUIT



Tuyau souple transparent SP
DN 40-50



REMISE
-15%

Coude décanteur inox
DN 40-50



REMISE
-15%

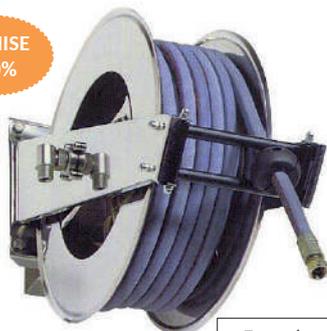
Vanne papillon inox
DN 40-50



REMISE
-15%

Vanne boule inox
DN 40-50

REMISE
-10%



Enrouleur inox

REMISE
-10%



Berce pour fût 228 et 250 litres

REMISE
-15%



Lampe LED rechargeable

Offres et remises valables jusqu'au 30 septembre 2019 dans la limite des stocks disponibles



PROMOTION NETTOYEURS HD

 **KÄRCHER**®



KÄRCHER HDS 8/17 CX - 160 bars



KÄRCHER HDS 7/16 CX - 160 bars

1 fontaine à eau offerte
pour tout achat d'un nettoyeur HD KÄRCHER ou KRANZLE*

kränzle®



KRANZLE THERM CA 12/150 - 150 bars



KRANZLE THERM CA 13/180 - 180 bars

*Offre valable jusqu'au 30 septembre 2019 dans la limite des stocks disponibles uniquement sur les 4 modèles proposés ci-dessus.





Retrouvez l'intégralité de notre offre vendanges dans nos 18 magasins.
Nos équipes vous accompagnent pour préparer vos vendanges 2019.

De l'équipement de la personne (vêtements de pluie, bottes, gants...) aux petits et gros matériels de vendange (sérateurs, seaux, caisses, lits, cuverie...), nos équipes se tiennent à votre disposition.



LES VENDANGES CHEZ O2C



Densimètre électronique

D'usage plus simple et plus précis que le densimètre manuel, le densimètre électronique fait progressivement son entrée dans les cuveries.

Pour les unités importantes où de nombreuses déterminations sont à effectuer, cet instrument conjugue **gain de temps et efficacité**.

Consulter notre laboratoire pour sa prise en mains.



Obligation du prélèvement maturité

A partir de 2020, la réalisation d'un prélèvement devrait être obligatoire pour chaque opérateur dans chaque commune où il exploite une ou plusieurs parcelles.

Cette disposition va commencer à se mettre en place dès 2019.

Nos laboratoires sont en mesure d'accompagner les viticulteurs dans cette démarche et de proposer les offres suivantes :

- Analyses des prélèvements comprenant les paramètres usuels (degré en puissance, acidité totale et pH).
- Pack starter : fourniture du matériel et des réactifs pour vos analyses maturité (pressoir parapress, verrerie, burettes, densimètres, réfractomètres, réactifs)



- Pack consommables : les réactifs nécessaires aux analyses

Les protocoles de prélèvement et d'analyse sont disponibles sur simple demande.

Vérification des réfractomètres

Nous sommes à même de vérifier le bon fonctionnement de vos réfractomètres via la mesure de solutions d'étalonnage.

Un certificat vous sera remis à la suite de cette prestation.





LAFFORT

l'œnologie par nature

Distribués en Champagne depuis 3 ans, **les produits LAFFORT** sont maintenant utilisés avec succès par de nombreux viticulteurs, négociants et coopératives.

Nous vous rappelons les principales références :

SULFISPARK

Solution de bisulfite d'ammonium et de tanin ; assure la protection du moût contre l'oxydation et les altérations microbiennes. La présence de tanin permet de réduire la dose de SO₂ par rapport à une solution de bisulfite pure.

LAFAZYM CL

Préparation enzymatique pour la clarification des moûts pendant la phase de débordage.



Levure ZYMAFLORE SPARK

Souche champenoise, référencée par le CIVC, elle assure une fermentation alcoolique régulière et complète, en respectant les caractéristiques des terroirs. Utilisée en prise de mousse, elle consomme intégralement les sucres, mêmes en conditions difficiles (pH, température).

La version bio de cette levure existe sous la référence ZYMAFLORE 011 BIO.



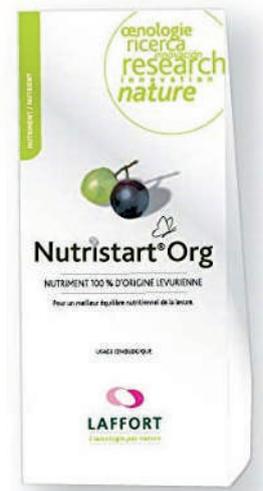
Préparateurs et nutriments levuriens

SUPERSTART SPARK

est une préparation de stérols levuriens à utiliser au cours de la phase de réhydratation des levures. Préserve la perméabilité de la membrane cellulaire et le passage des métabolites vers l'extérieur de la levure (CO₂, alcool)

NUTRISTART

apporte aux levures les nutriments nécessaires à son métabolisme. La formule NUTRISTART ORG est un nutriment azoté 100 % organique. Important en cas de carences des moûts en azote, souvent responsables de fermentations languissantes et d'apparition de goût de réduction.



Les fiches techniques de toutes ces références sont disponibles auprès des laboratoires O2C ou sur le site www.laffort.com
Tous les produits précités sont utilisables en vinification BIO.
Notre gamme est disponible dans nos laboratoires d'Épernay et de Bar-sur-Seine ainsi que dans tous les magasins de la CSGV.

O2C Epernay

Allées de Cumières
51200 EPERNAY
Tél. : 03.26.55.18.27
epernay@o2c-csgv.fr

O2C Bar-sur-Seine

2 Impasse des Vignes
10110 BAR-SUR-SEINE
Tél. : 03.25.29.29.10
barsurseine@o2c-csgv.fr



Accréditations n°1-5790 et 1-6580
Listes des sites et portées disponibles sur www.cofrac.fr



Les écorces



Offre spéciale feuillus*

**32,00 € HT
la tonne****

Offre limitée à 50 semis



* Essences diverses : peuplier, chêne, hêtre, charme, bouleau, frêne...

** Livraisons uniquement en semi fond mouvant (25-28 tonnes) sur plateformes accessibles par tout temps avant le 31 août 2019.

Du changement au Service Technique...

Aurore LEMAIRE est arrivée en juillet 2005 en qualité de Technicienne en CDD au sein du Service Technique, sous la responsabilité de Luc TRUCHON. Au cours de son activité, durant presque 13 années, elle a été le fer de lance du développement de nombreux services pour accompagner les adhérents de la CSGV vers une Viticulture Saine et Durable : traitement des effluents viticoles, Certiphyto, suivi parcellaire individualisé, contrôle et réglage des pulvés, traçabilité « Mes Parcelles », élaboration du Document Unique et certifications VDC et/ou HVE...

Aujourd'hui, Aurore accompagne son mari sur l'exploitation familiale du Champagne Johnny LEMAIRE à Cerseuil.

Monsieur **Glenn LE DEVENDEC** est venu renforcer l'équipe du Service Technique et Environnement depuis janvier 2019. Parmi ses missions, il a en charge le développement du BIOCONTRÔLE pour l'entretien des parcelles viticoles champenoises.



Aurore Lemaire



Glenn Le Devedec

ENHERBEMENT 2019-2020 = PRESERVATION DU TERROIR

1- ENHERBEMENT DES FOURRIERES OBLIGATOIRE

Cette mesure est imposée par l'arrêté préfectoral du 21 avril 2005 et inscrite dans le décret d'appellation Champagne...

Une fourrière enherbée en bas de chaque parcelle permet de limiter l'entraînement de la terre et des polluants associés, des sarments et des écorces vers les bas de coteaux, évitant ainsi la contamination des ruisseaux et rivières et des eaux souterraines.

Semence : **GAZON SPECIAL FOURRIERE** - Dose : 80 à 100 kg/ha semé

- . 50% Fétuque élevée gazonnante, pour son système racinaire développé et résistant
- . 20% Paturin Commun, pour son installation rapide limitant la levée des adventices
- . 30% Fétuque rouge traçante, pour assurer la densité du couvert



CONSEIL CSGV

Semez une bande enherbée assez large, notamment en bas de coteau :

- 3 m arrêtent 50% du ruissellement
- 6 m arrêtent tout (sauf cas exceptionnel)

2- ENHERBEMENT PERMANENT SEME (30 à 50 cm en inter-rang)

!! DESHERBAGE AVEC HERBICIDES DE PRE-LEVEE TOTALEMENT DECONSEILLE L'ANNEE AVANT LE SEMIS.

Semi avant le 15 octobre ou au printemps pour le microtrèfle.

SEMENCES	PATURIN COMMUN	PATURIN DES PRES	MICROTREFLE Pipolina	ABERACE	VIVER PCT Trèfle Aberace + paturin commun
Dose	100 kg/ha semé	100 kg/ha semé	30 à 40 kg/ha semé	30 Kg/ha semé	100 Kg/ha semé
Observations	<ul style="list-style-type: none"> . Très bonne vitesse d'installation . Adaptation aux sols calcaires et argileux . Une ou pas de tonte . Concurrence limitée . Bel aspect visuel 	<ul style="list-style-type: none"> . Bonne résistance à l'arrachement . A préférer dans les sols pentus et caillouteux (ex : Aube) ! Implantation parfois difficile 	<ul style="list-style-type: none"> . Bonne couverture du sol . Fixe l'azote de l'air . Une ou pas de tonte . Bel aspect visuel . Installation lente . Faire une bonne préparation du sol ; semer en surface et rouler ensuite 	<ul style="list-style-type: none"> . Trèfle nain à petites feuilles . Excellente couverture de sol . Une ou pas de tonte . Bonne résistance au froid . Grande pérennité (4 ans et +) . Semer en surface sur un sol bien préparé et rouler ensuite 	<ul style="list-style-type: none"> . Installation rapide . Effet légumineuse « apport azote » par le trèfle . Concurrence faible à moyenne . Adaptation à tous types de sol . Stimulation de la vie microbienne . Semer en surface sur un sol bien préparé et rouler ensuite
	en 10 kg	en 10 kg	en 10 kg	en 2 kg	en 10 kg

3- ACTION NEMATICIDE INTER PLANTATION : VIVER Néma-Control

COMPOSITION : Avoine rude - Vesce velue - Luzerne - Sainfoin - Trèfle violet - Lotier - Myc 4000

Association spécifique d'espèces sélectionnées pour leur rôle antagoniste contre les NÉMATODES du genre XIPHINÉMA, vecteur du virus du court-noué à l'origine de la panachure.

A planter **entre l'arrachage** de la vigne ayant été nécessairement **dévitalisée** avec SYNERGIE 2% + GLYPHOSATE 2880 g/ha (HIGHLAND est homologué) **et la future plantation.**

Les semences sont mycorhizées, afin de favoriser la nutrition et la santé de la vigne suivante. VIVER Néma-Control entretient la biodiversité et les insectes pollinisateurs. Effectuer au minimum un broyage par an.

Conseils d'implantation :

Semis de juillet à septembre ou de mars à avril - préparation du sol fin en surface et rouler juste après le semis profondeur de semis optimale : 1 à 2 cm - **Dose de semis 50 kg/ha** - surveiller les limaces à l'implantation.

Conditionnement : 10 kg

NE FONCTIONNE PAS SUR VIGNE EN PLACE



Dégâts de court noué

4- COUVERT AGRONOMIQUE : VAM AGRO (à semer avant vendanges)



Composé d'un mélange de différentes espèces complémentaires à base de légumineuses (43% Vesce Velue et 35% Trèfle d'Alexandrie), crucifère (12% Moutarde d'Abyssinie) et linacée (10% lin), le VAMAGRO est un couvert agronomique présentant plusieurs intérêts :

- . Couverture du sol en hiver afin de limiter l'érosion
- . Forte production de biomasse augmentant ainsi la vie microbienne des sols
- . Effet décompactant pour améliorer la porosité du sol
- . Piégeage des éléments minéraux et restitution à la vigne au printemps
- . Limite le salissement des parcelles

Préconisations :

- . Semis au mois d'août avant vendanges, **un rang sur deux** à une **dose de 25 kg/ha**
- . Broyage conseillé en sortie d'hiver (Mars) avec tondeuse ou broyeur
- . Décomposition rapide

Conditionnement : 25 kg

OvinAlp

Haute fertilisation I



OvinAlp en s'inspirant d'une tradition millénaire issue de la fermentation solide du fumier de mouton (élevages extensifs IGP César) sur un cycle naturel de 12 mois, développe son principe actif « Ov », une technologie riche en micro-organismes, en acides humiques et fulviques.

En 2018, le Muséum national d'Histoire Naturelle de Paris a identifié 370 espèces de champignons et 230 espèces de bactéries dans «Ov».

Cette richesse et cette synergie microbiologique et organique :

- redonnent au sol toute sa fertilité,
- stimulent l'assimilation des nutriments,
- accompagnent le développement du système racinaire de la plante,
- renforcent la résistance aux agressions liées aux stress du végétal.



MV100

BOUCHON
NFU 44-051

100% de matières d'origine organique.

Process de compostage certifié ISO 14001

Amendement organique végétal composté 12 mois, riche en micro-organismes indispensables à l'activité biologique du sol.

Composition :

80% de fumiers de moutons, 20% de pulpes de fruits compostés

80% de matière sèche

60% de matière organique/Brut

N-P-K+MgO (2%-1%-2%+0,5%)

C/N = 15

Rend. humique = 515 Kg d'humus/T

NOP



Sac de 25 Kg | Palette de 1375 Kg | Big Bag 250 et 500 Kg

Ovionic "Tonifie le sol et la plante"

BOUCHON
NFU 42-001

Naturellement riche en micro organismes et en éléments nutritifs, Ovionic est un activateur des cycles biologiques assurant la fertilisation et la structure des sols.

3% d'Azote (N) 100% organique (du MV100 et des farines de plumes hydrolysées).

2% d'Anhydride phosphorique (P₂O₅) total

3% d'Oxyde de potassium (K₂O) sulfate de potasse biologique

4% d'Oxyde de magnésium (MgO)

C/N = 7,8

Rend. humique = 327 Kg d'humus/T

NOP



Sac de 30 Kg | Palette de 1350 Kg | Big Bag 250 et 500 Kg

Ovinor

BOUCHON
NFU 42-001

4% d'Azote (N) 100% organique (du MV100, des farines de plumes et poudre d'os hydrolysées)

2% d'Anhydride Phosphorique (P₂O₅) total

7% d'Oxyde de Potassium (K₂O) sulfate de Potasse biologique

4% d'Oxyde de Magnésium (MgO)

C/N = 5,6

Rend. humique = 220 Kg d'humus/T

NOP



Sac de 30 Kg | Palette de 1350 Kg | Big Bag 250 et 500 Kg

SKor

BOUCHON
NFU 42-001

5% d'Azote (N) 100% organique (du MV100, des farines de plumes et poudre d'os hydrolysées)

2% d'Anhydride Phosphorique (P₂O₅) des poudres d'os

8% d'Oxyde de Potassium (K₂O) sulfate de potasse biologique

4% d'Oxyde de Magnésium (MgO)

C/N = 5,3

Rend. humique = 230 Kg d'humus/T

NOP



Sac de 30 Kg | Palette de 1350 Kg | Big Bag 250 et 500 Kg

Ovi4x4

BOUCHON
NFU 42-001

65% de base organique du MV100 et des poudres d'os hydrolysées.

4% d'Azote (N) dont :

- 2% organique
- 2% ammoniacal

4% d'Anhydride Phosphorique (P₂O₅) total

4% d'Oxyde de Potassium (K₂O) sulfate de potasse

4% d'Oxyde de Magnésium (MgO)

C/N = 5

Rend. humique = 260 Kg d'humus/T

NOP



Sac de 30 Kg | Palette de 1350 Kg | Big Bag 250 et 500 Kg

Terreau de plantation

Oviplant

PULVÉRULENT
NFU 44-551

Génère de l'humus, améliore la structure, retient l'eau et améliore la capacité d'échange du sol. Sans risque pour les racines.

32% de matière sèche, 19,2% de matière organique / Brut

Composition :

MV 100 : fumiers de mouton et pulpes de fruits compostés

Tourbe blonde et brune

Écorces de pins compostées

Hydrorétenteur (1 Kg restitue 500 fois son volume en eau)

C/N = 24

Dose : 1 à 2 Kg par pied ou 2 à 4 L par pied



Sac de 50 L | Palette de 2100 L



Rise® P est un inoculant racinaire (origine LALLEMAND) hautement concentré en bactéries rhizosphériques **Bacillus amyloliquefaciens** souche IT45 (2.101° UFC/g ; AMM N°1000041) Partenaires des racines, les bactéries Bacillus IT45 vont se multiplier et coloniser rapidement la rhizosphère (zone proche des racines) et avoir un impact important sur :

- La solubilisation du phosphore (+28%)
- La stimulation de la croissance du chevelu racinaire (+20 % de biomasse racinaire)

EVEILHUMUS

BOUCHON
NFU 44-204

Composition

- Tourteaux végétaux (marc de café, pulpes d'olives et raisins), et farines animales compostés 5 à 7 mois.

- **RISE : 0,2Kg/T.** AMM n°1000041

Dose : 1T/ha

85 % de matière sèche

60 % de matière organique/Brut

N-P-K+MgO (2,5%-1,5%-2,5%+2%)

C/N = 12

Rend. humique = 432 Kg d'humus/T



Produit utilisable en agriculture biologique. Conformément au règlement CE N° 834/2007

Sac de 25 Kg | Palette de 1375 Kg | Big Bag 500 Kg

EVEILORGA

BOUCHON
NFU 44-204

Avec additif agronomique homologué : **RISE** AMM n°1000041

La synergie de cette composition développe l'activité microbienne du sol, favorisant la transformation de la matière organique contenue dans le compost, mais aussi la minéralisation du stock par **RISE : 0,2kg/T.**

44% de matière organique/Brut

Dose : 1T/ha

N-P-K+MgO (4%-1%-5%+4%)

C/N = 5,5

Rend. humique = 227 Kg d'humus/T



Produit utilisable en agriculture biologique. Conformément au règlement CE N° 834/2007

Sac de 30 Kg | Palette de 1350 Kg | Big Bag 500 Kg



BOCHEVO

un ENGRAIS organique (N+P+K ≥ 7)
normé NFU 42-001, base de la gamme HUON

L'intensificateur de la vie microbienne

Composé des matières organiques (labiles et stables) les plus nobles...fumiers et déjections de volaille, bovin, cheval, il est composté et hygiénisé au sens du règlement européen 1069/2009.

Bouchonné à froid pour un respect de la matière organique et de la vie microbienne, **BOCHEVO** apporte, sous une forme concentrée, l'équilibre naturel des meilleurs fumiers de ferme : N.P.K., oligo-éléments et micro-organismes.

BOCHEVO de par sa combinaison azote organique et ammoniacal, se révèle être le vecteur à l'intensification de la vie microbienne, essentiel à la synthèse de l'humus, favorable à l'amélioration de la structure du sol et à la nutrition des plantes.

BOCHEVO contient du carbone disponible à la fois à court, moyen et long terme pour l'activité microbienne dans les sols. Il s'avère être incontournable à l'humification des débris végétaux du sol (lignine).

BOCHEVO

BOUCHON
NFU 42-001

3% d'Azote (N) total, dont 2,5% N Organique
2,5% d'Anhydride phosphorique (P₂O₅) total
2,8% d'Oxyde de potassium (K₂O) total
1% d'Oxyde de magnésium (MgO)

80% de matière sèche
50% de matière organique/Brut

C/N = 9
Rend. humique = 250 Kg d'humus/T

Sac de 30 Kg | Palette de 1350 Kg | Big Bag 300 et 500 Kg

Utilisable en agriculture biologique en application du RCE n° 834/2007

5-2-7s

BOUCHON
NFU 42-001

72,5% de base organique à partir du BOCHEVO, farines de plumes, poils et sang hydrolysés, sulfate de potasse.

5% d'Azote (N) total **100% organique**
2% d'Anhydride Phosphorique (P₂O₅) total
7% d'Oxyde de Potassium (K₂O) total

C/N = 5,5
Rend. humique = 290 Kg d'humus/T

Sac de 30 Kg | Palette de 1350 Kg | Big Bag 300 et 500 Kg

Utilisable en agriculture biologique en application du RCE n° 834/2007

4-1-8s + 3

BOUCHON
NFU 42-001

58% de base organique à partir du BOCHEVO et protéines animales hydrolysées, sulfate de potasse.

4% d'Azote (N) total **100% organique**
1% d'Anhydride Phosphorique (P₂O₅) total
8% d'Oxyde de Potassium (K₂O) sulfate de potasse
3% d'Oxyde de magnésium (MgO)

C/N = 6
Rend. humique = 290 Kg d'humus/T

Sac de 30 Kg | Palette de 1350 Kg | Big Bag 300 et 500 Kg

Utilisable en agriculture biologique en application du RCE n° 834/2007

VEGOR 70

BOUCHON
NFU 44-051

Triple action :

Physique : VEGOR apporte de l'humus stable et favorise le complexe argilo-humique
Chimique : VEGOR augmente la disponibilité en éléments minéraux
Biologique : VEGOR favorise la prolifération des vers de terre

Composition :

70% de compost végétal de fruit et linum (pulpe et marc de raisin, lin)
30% de BOCHEVO
90% de matière sèche
70% de matière organique/brut
N-P-K (2,2%-0,8%-2%)

C/N = 14
Rend. humique = 500 Kg d'humus/T

Sac de 30 Kg | Palette de 1350 Kg | Big Bag 300 et 500 Kg

Utilisable en agriculture biologique en application du RCE n° 834/2007

De l'Océan à la Vigne

BOUCHON
NFU 42-001

86% de base organique à partir du BOCHEVO, farines de plumes, poils et sang hydrolysés, algues de type fucus correspondant à 3T d'algues fraîches par T d'engrais.

4% d'Azote (N) total 100% organique
2% d'Anhydride Phosphorique (P₂O₅) total
4% d'Oxyde de Potassium (K₂O) total
2% d'Oxyde de Magnésium (MgO)

80% de matière sèche
55% de matière organique/Brut

C/N = 6,5
Rend. humique = 320 Kg d'humus/T

Sac de 30 Kg | Palette de 1350 Kg | Big Bag 300 et 500 Kg

Utilisable en agriculture biologique en application du RCE n° 834/2007

5-2-10s + 5

BOUCHON
NFU 42-001

56% de base organique à partir du BOCHEVO, farines de plumes, poils et sang hydrolysés, sulfate de potasse.

5% d'Azote (N) total dont :
- 2,5% organique
- 2,5% ammoniacal
2% d'Anhydride Phosphorique (P₂O₅) total
10% d'Oxyde de Potassium (K₂O) total
5% d'Oxyde de magnésium (MgO)

C/N = 3,5
Rend. humique = 160 Kg d'humus/T

Sac de 30 Kg | Palette de 1350 Kg | Big Bag 500 Kg

LE SERVICE PERSONNALISATION :

Nous assurons le développement et la création de packaging et de goodies personnalisés tel que :

MUSELETS
CAISSES
ÉTIQUETTES
VERRERIE
RUBANS ADHÉSIFS
ÉTUIS SUR-MESURE
BOUCHONS HERMÉTIQUES
SEAUX À CHAMPAGNE
COFFRETS MONTÉS
SACS LUXE
GOODIES



Création d'un coffret sur-mesure pour le champagne Laurent Lequart



Création d'une caisse impression intérieure et extérieure pour le champagne Dérueillat



UN SERVICE CRÉATIF SUR-MESURE

Notre service personnalisation possède maintenant son propre studio créatif en interne ; un véritable atout de qualité et de réactivité.

VOTRE INTÉRÊT :

- sublimer votre marque
- séduire vos clients
- se différencier

NOS ENGAGEMENTS :

- Respecter votre identité
- Valoriser votre marque
- Répondre à vos attentes
- Apporter un suivi

VERRERIE :

Découvrez notre nouvelle gamme de verres dans votre succursale la plus proche. Personnalisable dès 48 unités.



OPALE

ABSOLUS

JAMESSE

LALLEMENT

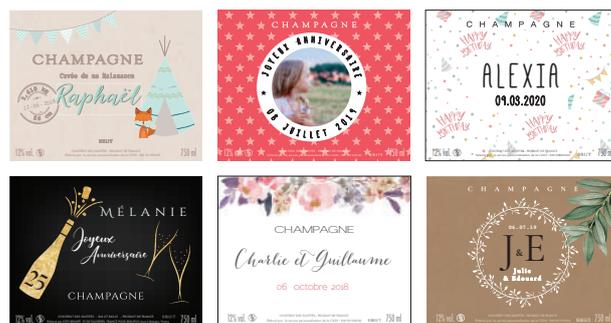
DU NOUVEAU POUR VOS ÉTIQUETTES PERSONNALISÉES :

Un nouveau catalogue est à votre disposition dans votre succursale la plus proche.

Vous y retrouverez de nombreux modèles modernisés sur les thèmes du Mariage - Anniversaire - Naissance Baptême et bien d'autres.

NOUVEAUTÉ : Nous proposons également un nouveau support d'étiquette ayant un effet nacré.

Pour toutes demandes de créations ou d'informations merci de nous contacter à l'adresse e-mail suivante : service.personnalisation@csgv.com



MAXI BRADERIE

DU 26 JUIN AU 6 AOÛT 2019

70 % DE REMISE

SUR DES MILLIERS D'ARTICLES SIGNALÉS EN MAGASIN

dans votre magasin La Pastorale à Epernay

-70% de remise sur des milliers d'articles signalés en magasin :
poteries, outils, accessoires animalerie, vêtements et chaussures pour le loisir et le travail.

Des granulés de bois français de haute qualité dans vos magasins La Pastorale

Notre fournisseur **Haut Doubs Pellets** est implanté à Levier et s'approvisionne en matériaux connexes des scieries de Franche-Comté.

Le **granulé Pelleo** est issu de la revalorisation des résidus générés par les scieries de cette région.

Soucieux de l'environnement, Haut Doubs Pellets dispose d'un procédé de compression exclusif permettant une tenue naturelle du Pellet sans colle ni additif.

Les granulés sont conditionnés en sacs de 15 kg, eux-mêmes regroupés en palettes de 70 sacs (dimensions des palettes : 1 m x 1,20 m x 1,70 de hauteur).

Les palettes sont coiffées d'un film protégeant les sacs de la pluie ce qui permet un stockage avant ouverture dans des endroits partiellement protégés.



Pourquoi choisir un granulé HD Pellets ?

A quoi correspond-t-elle réellement la norme DIN Plus ?

La qualité DIN Plus est une norme européenne d'origine allemande garantissant la qualité des granulés de bois. Celle-ci vous assure une fabrication dans le respect de la norme vous permettant de bénéficier de la meilleure qualité de granulés pour les poêles et les chaudières. Din plus impose des contrôles rigoureux de la production et participe à une meilleure protection du consommateur et de l'environnement.



Nos équipes se tiennent
à votre disposition
pour tout renseignement
complémentaire.

- Un granulé de qualité supérieure issu de nos forêts françaises, **100 % transformé dans le Haut Doubs.**
- Un granulé, sans amidon, ni aucun additif. Seule la sciure des copeaux compressés à chaud est utilisée pour produire un pellet **100% naturel.**
- Un granulé régulier tant dans la composition de ses sciures que dans sa granulométrie
- Un granulé à très haute performance énergétique, le meilleur des pellets, garantissant un confort maximum, avec moins de 0,7 % de taux de cendres.
- Un granulé de qualité supérieure bénéficiant de la certification haut de gamme DIN+ (agrément N°7A123).

Plantations d'automne... et si l'on recommençait ?

Nous vous proposons l'an passé une offre concernant les arbustes de haie, démarche totalement intégrée et recommandée dans le cadre de la certification HVE. Nous allons reconduire cette année encore cette opération.

A cette occasion, vous trouverez, dans chacune de nos succursales *La Pastorale*, des bons de commande vous permettant d'anticiper vos besoins.

Une offre élargie en 2019...

Cette année, ce ne sont pas moins de **15 variétés** (désignées ci-contre) qui vous seront proposées. Cette diversification vous permettra de planter des haies basses ou hautes en y incluant, sur demande, des arbres en tiges.

Réservez dès à présent la totalité de vos plantations et bénéficiez de tarifs très avantageux !!

15 variétés disponibles dans vos magasins La Pastorale

- ☞ CARPINUS BETULUS 60+ (Charmille)
- ☞ CORYLUS AVELLANA 60+ (Noisetier)
- ☞ FAGUS SYLVATICA 60+ (Hêtre commun)
- ☞ CRATAEGUS MONOGYNA 60+ (Aubépine)
- ☞ CORNUS SANGUINEA 60+ (Cornouiller sanguin)
- ☞ LIGUSTRUM VULGARE 50+ (Troène commun)
- ☞ LIGUSTRUM OV AUREUM 50+ (Troène doré)
- ☞ COTONEASTER FRANCHETTI 50+
- ☞ VIBURNUM OPULUS 50+ (Viorne Obier)
- ☞ VIBURNUM LANTANA 50+ (Viorne Lantane)
- ☞ SALIX PURPUREA 40+ (Saulle pourpre)
- ☞ HYPERICUM HIDCOTE 40+ (Millepertuis)
- ☞ ROSA CANINA 40+ (Rosier des chiens)
- ☞ SAMBUCUS NIGRA 60+ (Sureau noir)
- ☞ ELAEAGNUS ANGUSTIFOLIA 60+ (Olivier de bohème)



* Pour toute commande reçue avant le 31 août 2019

une remise de 5% supplémentaire vous sera accordée sur le montant total de votre facture.

TARIF 1	TARIF 2*	TARIF 3*
de 1 à 49 plants	de 50 à 99 plants	Plus de 100 plants
1,64 € HT l'unité	1,37 € HT l'unité	0,91 € HT l'unité

* Pour les tarifs 2 et 3, le minima de conditionnement est de 10 plants par essence



Disponibles également
des plants de rosiers
buissons en racines nues
pour des plantations en tête de rang

Nos magasins et notre équipe commerciale se tiennent à votre disposition pour tous renseignements.



Photographies non contractuelles

Les petites
ANNONCES

Retrouvez les petites annonces de la CSGV sur notre site internet www.csgv.com

Pour publier vos annonces à faire paraître sur notre site internet, connectez-vous sur <http://annonces.csgv.com/> ou envoyer vos texte et photo(s), ainsi que vos coordonnées téléphoniques à info@csgv.com

